

## Samrådsprotokoll 2013-08-27

# Prisdialog Fjärrvärme Helsingborg Småhus<sup>1</sup>

## Lokal överenskommelse Prisändringsmodell och Prisåtagande 2014-2016

---

### Deltagare Prisdialogen 2013

**Villaägarna Helsingborg:** Kenneth Lantz, Percy Nessling, Alf Rådestig, Calle Bengtsson, Jen Lindkvist, Kaj Persson och Karl-Axel Pettersson

**Öresundskraft:** Patrik Hermansson, Lars-Inge Persson och Helene Elwing

### Sammanfattning

Under tre samråd 2013 har parterna fört dialog kring fjärrvärmepriset för konsumenterna i Helsingborg samt förutsättningarna på konsumentmarknaden. Parterna har gemensamt tagit fram en modell för hur kunder och Öresundskraft samverkar runt prissättningen. Parterna har enats om:

- Prispolicy
- Prisdialog, en samverkansprocess vid prisförändringar

Baserat på prispolicyn (se nedan) och samverkansprocessen har Öresundskraft ställt ut ett Prisåtagande för perioden 2014-2016.

Samtliga parter är fortsatt positiva till initiativet att föra en dialog om fjärrvärmepriset och fjärrvärmeutvecklingen och ställer sig bakom ett fortsatt arbete i enlighet med prispolicy och samverkansprocess.

#### PRINCIPER FÖR PRISSÄTTNINGEN

- Fjärrvärmepriset ska täcka verksamhetens kostnader för att leverera en tillförlitlig och miljöklok värme samt ge en rimlig avkastning.
- Priset följer Öresundskrafts säsonganpassade struktur och utgörs av två delar: Fast del och energidel.
- Utfästa ett treårigt prisåtagande som ska bidra till stabilitet och förutsägbarhet. Det ska bli lättare för dig som kund att planera.
- Fjärrvärmepriset ska vara konkurrenskraftigt i jämförelse med andra uppvärmningsalternativ, både för befintliga och nya kunder.
- Fjärrvärmepriset ska vara lägre än riksgenomsnittet för småhus.

### Samrådsprocess 2013

På Villaägarna Helsingborgs årsmöte 20/3 presenterade Öresundskraft förslaget om en lokal samverkansprocess. Villaägarnas sju manna arbetsgrupp och Öresundskraft träffades första gången 28/5 och planerade årets samrådsprocess och innehåll.

Samråd #1 (28/5) Förutsättningar på värmemarknaden och för fjärrvärmens Helsingborg 2014.

Samråd #2 (24/6) Fjärrvärmens utveckling och diskussion om kostnadsutveckling och konsekvens på prisutveckling.

---

<sup>1</sup> Användning av fjärrvärme för enskilt bruk

Samråd #3 (27/8) Överenskommelse Prisändringsmodell och Prisåtagande 2014-2016 samt utvärdering av årets process och ev bestämma tema för nästa års Prisdialog. Presentation av villaägarnas medlemsenkät.

## Prisåtagande 2014-2016

Öresundskraft har i enlighet med Prisdialogen beskrivit fjärrvärmens kostnadsutveckling och konkurrenskraft i förhållande till alternativen och ägardirektiven. Detta ligger till grund för Prisåtagande 2014-2016 för fjärrvärme konsumenter i Helsingborg.

	2014	2015	2016
Helsingborg	0,8 %	Max 2,5 %	Indikation 2-4 %

Tabell. Prisåtagande 2014-2016 Helsingborg.

I utställt prisåtagande har Öresundskraft beaktat:

- Låga elpriser ger fördel till uppvärmningsalternativen, och sämre intäkt för kraftvärmens elproduktion.
- Finanskostnad stabila över perioden. Långsiktig räntestrategi gör att ränteförändringar ej har direkt effekt → stabilitet.
- Drift & Underhållskostnader Filbornaverket (Helsingborg) är stabila fram till 2015 då garantier ännu gäller. Därefter råder större osäkerhet om kostnadsnivån.
- Effekt av kostnadseffektiviseringar i verksamheten är inkluderade i prisåtagandet.
- Bränsle  
Pellets: trots minskade volymer (200 000 ton → 85 000) ton endast marginell prisökning 2014. Stor osäkerhet inför 2015 då två stora engelska anläggningar startar med pellets (konverterade kolkraftverk).  
Alternativa bränslen, Öresundskraft undersöker nya alternativa billigare bränslen.  
Avfall: Stabil prisnivå på avfall 2014-2015. Agerar aktivt på inhemsk marknad, och europeisk, för nya kontrakt med bra prisbild.

## Följande aspekter ska beaktas i det fortsatta arbetet

Ambitionen måste vara att prisutvecklingen ska vara förutsägbar och utan större variationer mellan åren.

Fjärrvärmens utveckling kräver att vi gemensamt arbetar för att öka förtroendet för produkten. Förtroende byggs genom: transparens, förutsägbarhet och långsiktighet.

Viktigt att prisändringsdiskussionen baseras på en samlad bedömning av de tre perspektiven: kostnadsutveckling, konkurrenskraft – jämfört med alternativen, ägardirektivet – dvs att priset ska vara lägre än snittet i Sverige:

## Kommunikation

Pressrelease

Kort information att Prisdialogen har genomförts och att Öresundskraft ställt ut treårigt prisåtagande, v 35/36.



www	Samrådsprotokoll samt Prisändringsmodell och Prisåtagande publiceras på <a href="http://www.oresundskraft.se">www.oresundskraft.se</a> , senast 15/9 2013.
Utskick	Informationsblad Prisändringsmodell och Prisåtagande 2014-2016 samt Prislista 2014 skickas till samtliga berörda kunder, från Öresundskraft senast 15/9 2013.
Infomöten	Den 16 oktober kommer seminarier/informationsmöten – Hett Forum, arrangeras på Filbornaverket där bl a Prisåtagande 2014-2016 presenteras. Kundrepresentant från Villaägarna medverkar.

## Nationella Prisdialogen

Vi undersöker om det nationella kansliet för Prisdialogen ([www.prisdialogen.se](http://www.prisdialogen.se)) tar emot en ansökan avseende fjärrvärme konsument. Vi, Helsingborg, är i så fall först i Sverige med att skicka in en sådan ansökan.

### Arbetsgrupp – Planering Prisdialogen 2014

Uppdrag	Förbereda nästa års prisdialog. Ha löpande kontakt kring kommunikation och information om Prisdialogen till olika intressenter.
Fler till gruppen	Att försöka få fler konsumentrepresentanter till prisdialog gruppen. Gärna i spridd åldersgrupp, pga. att vi har olika konsumtionsmönster.
Antal möten	Två samrådsmöten bli inplanerade till nästa år.
Deltagare	Öresundskraft (Helene Elwing, sammankallande) + kundrepresentanter.

## Bilaga

Prisändringsmodell & Prisåtagande 2014-2016, Fjärrvärmepriset småhus i Helsingborg

Vid protokollet

Patrik Hermansson

Justeras

Calle Bengtsson

Kenneth Lantz

Jen Lindkvist

Percy Nessling

Alf Rådestig